

# **ANALISIS PERAMALAN PENJUALAN PADA RENTAL KOMPUTER CJOLICOM.**

**Nurul Badria, NELTJE F. KATUUK S.H, MM**

Penulisan Ilmiah, Fakultas Ekonomi, 2007

Universitas Gunadarma

<http://www.gunadarma.ac.id>

kata kunci : forecasting

Abstraksi :

Tujuan utama perusahaan adalah untuk memperoleh keuntungan, dan keuntungan akan diperoleh apabila perusahaan menjual barang atau jasa, dengan harga yang lebih tinggi dari harga pokoknya. Penjualan adalah salah satu kegiatan perusahaan yang tidak dapat diukur kepastiannya, hal tersebut dipengaruhi oleh faktor-faktor yang sangat kompleks. Oleh karena itu dengan penelitian ini, penulis bertujuan untuk mengetahui peramalan penjualan pada Rental Komputer CJOLICOM pada bulan Maret 2007. Dengan menggunakan metode Rata-rata Komulatif, Moving Average 3 bulan dan Moving Average 5 bulan. Moving Average 5 bulan memiliki hasil yang lebih baik, yaitu sebesar Rp 599.460 dan kesalahan penelitian yang lebih kecil sebesar 35,22 %. Dengan begitu Metode Moving Averages 5 bulan lebih tepat digunakan dibandingkan dengan metode Rata-rata Komulatif dan Moving Average 3 bulan.